

معیار رقم (٦)
معیار الإيرادات

تركت هذه الصفحة فارغة

تركت هذه الصفحة فارغة

()

: : / / / / /

()

///

()

///

()

:

/// //

:

-

.

-

.

-

.

-

.

()

///

.

()

.

:

/// //

.

()

()

//

:

///

:

-

-

()

//

:

///

:

.

.

()

: -

()

: / -

()

/

()

/

()

/

()

/

()

: : / -

()

: /

()

: /

()

: /

()

: /

()

: /

()

: /

()

() :

() :

() :

() :

Cost Estimates
Completed Contract Method
Collected Payments
Cost Recovery Method
Cost – to – Cost basis
Earning of Revenue
Exchange Transaction
Expected loss on Contract
Fair Value
Franchise Agreement Obligations
Gross Profit
Guarantee Allowance
Installment Sales
Initial Franchise Fee
Long Term Construction Contracts
Percentage of Completion Method
Quantity Discount
Revenue Realization
Realizable
Revenue
Revenue Estimates
Revenue from Franchises
Returns
Sale with Right to Return
Trade Discount
Uncertainty

معيار الإيرادات
الدراسة التحليلية المقارنة

تركت هذه الصفحة فارغة

